

# Structurer Mon Projet de Création d'Entreprise



## OBJECTIFS DE L'ATELIER



- Identifier les démarches à mettre en œuvre pour créer son entreprise
- Approfondir les modalités de mise en œuvre de son projet de création ou reprise d'entreprise
- Valoriser votre projet de création d'entreprise
- Être accompagné dans le développement de votre activité

## A LA FIN DE CET ATELIER DE SENSIBILISATION



Vous disposerez des éléments de décision pour structurer les étapes d'un projet de création ou reprise d'entreprise et saurez :

- Identifier les ressources/acteurs que je peux mobiliser pour m'aider dans sa réalisation.
- Déterminer les actions à mettre en œuvre pour concrétiser son projet et leur échéancement
- Disposer des éléments vous permettant de s'assurer que toutes les conditions sont réunies pour amorcer la construction de son projet (s'assurer d'avoir les compétences et une situation personnelle favorable pour exercer une activité précise, sur un marché que je connais et qui offre suffisamment de débouchés pour que mon activité soit rémunératrice)
- Présenter mon projet clairement
- Disposer des éléments permettant d'identifier les forces et les faiblesses de mon projet de création et être ainsi en capacité de décider vous continuez ou non

## PROGRAMME

### Module

**1**

### IDENTIFIER LES ÉTAPES DE LA CRÉATION OU DE REPRISSE D'ENTREPRISE

- Identifier l'impact et la réalité de l'entrepreneuriat en France / Introduire la notion de TPE
- Connaître la définition d'une entreprise au sens de la TPE
- Connaître la méthodologie et les étapes pour réussir son projet
- Identifier les étapes d'un processus entrepreneurial de l'idée jusqu'à la mise en œuvre de l'entreprise

## POUR QUI?

Toute personne qui souhaite créer une entreprise et avoir toutes les informations pratiques pour gagner en autonomie et mettre en œuvre une démarche structurée de construction de projet

## PRÉREQUIS

Parler, lire et écrire le français

### En distanciel

- Disposer d'un ordinateur pour réaliser les livrables équipé d'un logiciel de type tableau Excel
- Disposer d'une connexion internet
- Savoir envoyer un message électronique et une pièce jointe

## NOMBRE DE PARTICIPANTS

12 maximum

## DURÉE DE LA PRESTATION

7 heures

## FORMATEURS

### Robert SEBEOUN

Animateur BGE COTE D'AZUR

### Exalt FORESTAL

Consultante / Formatrice BGE COTE D'AZUR

### Anne MONTUORI

Responsable pédagogique et de formation BGE COTE D'AZUR



## DATES

Planning et inscription disponible sur votre espace France Travail



**BGE ECOLE DE L'ENTREPRENEURIAT**  
234 BOULEVARD DU MERCANTOUR  
06200 NICE

## ACCESSIBILITÉ

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap.

Lors de votre premier contact, notre accueil traitera vos besoins d'adaptation.

Vous pouvez nous contacter au 04 93 89 45 65 ou à l'adresse suivante :

[contact@bge-cotedazur.fr](mailto:contact@bge-cotedazur.fr)



### L'adéquation personne/projet

- Définir le projet personnel
- Identifier ses qualités personnelles / à son projet
- Identifier ses compétences personnelles / à son projet
- Identifier ses motivations personnelles / à son projet
- Identifier ses contraintes personnelles / à son projet
- Cas particulier : Prendre conscience des avantages et inconvénients d'un projet à plusieurs

### L'étude commerciale

- Définir la notion de marché
- Rappeler l'importance d'une étude commerciale
- Montrer l'utilité et les éléments à mesurer
- Savoir segmenter son marché
- Définir la notion de prix et son mode de fixation
- Identifier les différents types de clientèle
- Identifier les méthodes d'approche du marché
- Montrer l'importance de la communication/ méthode de Pitch
- Montrer l'importance de bien s'organiser et d'avoir les bons réflexes

**2**

## Module

### IDENTIFIER LES RESSOURCES ET AIDES QUE JE PEUX MOBILISER

- Identifier ses qualités personnelles / à son projet
- Identifier ses compétences personnelles / à son projet
- Identifier ses motivations personnelles / à son projet
- Identifier ses contraintes personnelles / à son projet
- Identifier ses qualités personnelles / à son projet
- Identifier ses compétences personnelles / à son projet
- Identifier ses motivations personnelles / à son projet
- Identifier ses contraintes personnelles / à son projet
- Cas particulier : Prendre conscience des avantages et inconvénients d'un projet à plusieurs
- Illustrer la fin de la séquence
- Savoir-évaluer son profil d'entrepreneurs

**4**

## Module

### SÉCURISER MON PROJET DE CRÉATION OU DE REPRISE D'ENTREPRISE

Disposer des éléments permettant d'évaluer les conditions de mises en œuvre de leur projet : étude de réalité (compétences et situation personnelle favorable) et étude de faisabilité (cohérence de la stratégie d'entreprise)

### L'étude financière

- Identifier les points clés du Business Plan financier et son importance dans la réussite
- Identifier l'utilité des tableaux financiers
- Intégrer les bons réflexes de gestion

### L'étude juridique et les impacts fiscaux et sociaux

- Identifier les différents statuts et la logique juridique
- Connaître les formalités d'immatriculation en fonction des structures juridiques
- Connaître les critères à prendre en compte pour choisir un statut juridique adapté à soi et son projet
- Comprendre les charges sociales et le fonctionnement des organismes en fonction de la structure juridique. Connaître les droits et devoirs
- Comprendre la formation professionnelle et le fonctionnement des organismes. Connaître ses droits
- Comprendre le fonctionnement de la TVA
- Connaître ses droits et les modalités d'obtention de l'ACRE
- Identifier les bases de calcul et pouvoir faire des choix stratégiques
- Comprendre les charges sociales et la fiscalité de la micro-entreprise et son fonctionnement

**3**

## Module

### PRIORISER LES ACTIONS À ENGAGER

- Identifier les principales aides financières
- Identifier les organismes et leurs règles de fonctionnement
- Le micro-crédit
- Les prêts d'honneur
- Les banques et le système de garantie
- Rappeler l'importance de l'accompagnement dans la réussite d'un projet
- Identifier les acteurs du territoire et Comprendre comment est organisée l'offre de conseils
- Connaître les possibilités d'accompagnement

### BILAN DE L'ATELIER

- Renseigner le livrable : établir une stratégie de projet création/reprise d'entreprise dans la fiche « Les étapes de ma création d'entreprise »
- Mesurer les acquis de l'atelier

Globalement  
98% de satisfaits  
Plus de 70% des  
participants très  
satisfaits